



## TURGAY NALBANT

Ambalaj sektörünün her alanında (Ahşap, Metal ve Kağıt) 10 yılı aşkın operasyonel deneyime sahip bir Lojistik ve Tedarik Zinciri profesyoneliyim. Sipariş yönetiminden üretim planlamaya, hammadde tedarikinden son tüketici teslimatına kadar tedarik zincirinin tüm halkalarında görev aldım. Girişimcilik geçmişim sayesinde operasyonları sadece 'iş' olarak değil, maliyet ve kârlılık perspektifiyle yönetirim. Liderlik, kriz yönetimi ve süreç optimizasyonu konularındaki yetkinliklerimle, işletmelere verimlilik ve sürdürülebilir operasyonel başarı katmayı hedeflerim.

### İLETİŞİM BİLGİLERİ

+90 535 792 63 52  
linkedin.com/turgaynalbant  
iletisim@tnalbant.com  
www.tnalbant.com

### SERTİFİKA VE BELGELER

SRC 2 SRC 4  
Forklift Operatörü  
ISPM15 Isıl İşlem Operatörü

## PROFESYONEL İŞ DENEYİMLERİ

### Satınalma Yöneticisi

*Kolisan Ambalaj AŞ*

Şubat 2026 – Hâlen

- Oluklu mukavva ambalaj üretiminde hammadde dışı direkt ve indirekt (MRO, hizmet) tüm satınalma süreçlerinin yönetimi.

### Lojistik Operasyon Sorumlusu

*Aksun Ağaç Ambalaj*

Nisan 2025 – Şubat 2026

- Fabrika lojistik operasyonlarının uçtan uca yönetimi, sevkiyat planlaması ve depo çıkış kalite kontrollerinin gerçekleştirilmesi.
- Şirket cirosunun %55'ini oluşturan ana müşterinin özel üretim, kalite kontrol ve paketleme operasyonlarını yöneten ekibin liderliği.
- Müşteri sipariş karşılama, takip süreçleri ve satış sonrası müşteri şikayet yönetiminin (CRM) yürütülmesi.

### Satınalma Sorumlusu

*Aksun Plastik Metal Ambalaj*

Şubat 2025 - Nisan 2025

- Metal kasa ve palet üretimi için hammadde fiyat analizlerinin yapılması ve satınalma tekliflerinin hazırlanması.
- İhracat operasyonlarında gümrük ve evrak süreçlerinin takibi; nakliye organizasyonlarının yönetimi.
- Tedarikçi ödemelerinin planlanması ve makine parkuru için teknik parça imalatlarının dış kaynaklardan tedarik edilmesi.

### Kurucu & Operasyon Yöneticisi

*Nalbant Lojistik*

2022-2023

- 10 araçlık nakliye filosunun günlük rota planlaması, sevkiyat koordinasyonu ve sürücü performans yönetimini.
- Maliyet Optimizasyonu, yakıt, bakım ve amortisman giderlerini analiz ederek, operasyonel maliyetleri minimize edecek rota ve yükleme stratejileri geliştirilmesi.
- B2B müşteri portföyü yönetilmesi.

### Satış Destek Yetkilisi

*Çukurova Ambalaj Grubu - Kaplamin AŞ*

2014-2021

- Sipariş ve Üretim Planlama: Müşteri siparişlerinin alınmasından üretim bandına aktarılmasına ve sevkiyatına kadar olan tüm sürecin (End-to-End) takibi ve koordinasyonu.
- Stok ve Depo Yönetimi: Müşteri taleplerine göre stok seviyelerinin optimize edilmesi, depo doluluk oranlarının takibi ve "Just-in-Time" sevkiyat planlaması.
- Finansal Takip: Müşteri risk limitlerinin takibi, tahsilat süreçlerinin yönetimi ve cari hesap mutabakatlarının sağlanması.

## EĞİTİM

### Uşak Üniversitesi

Haziran 2012

İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi – İşletme Bölümü  
Bursa Anadolu Lisesi